

DIE ALTERNATIVE INVESTMENT COMPANY

Aquila Capital entwickelt innovative Investmentlösungen im Bereich Renewables/Real Estate für institutionelle Investoren weltweit. Seit der Gründung 2001 versteht sich die eigentümergeführte Investmentgesellschaft als Treuhänder ihrer Kunden und verfolgt einen ganzheitlichen Ansatz in der Verwaltung von maßgeschneiderten Sachwert- und Finanzmarkt-Anlagen. Real Estate, Wind- und Solarenergie sowie Hydropower zählen u.a. zu unseren Assetklassen.

Über 250 Mitarbeiter arbeiten an zehn Standorten weltweit an der Umsetzung effizienter Investmentstrategien in Fondsstrukturen und individuelle Mandate. Zur Aquila Gruppe gehören sowohl die in Deutschland von der BaFin als Service-KVG lizenzierte Aquila Capital Investmentgesellschaft mbH als auch die von der CSSF als AIFM und UCITS Management Company zugelassene Alceda Fund Management S.A.

International Junior Sales Trainee Programme | Alternative Investments (w/m)

Du wirst einen umfassenden Überblick über die gesamte Wertschöpfungskette eines Sales Managers mit folgenden Themenschwerpunkten erhalten:

Sales Operations | Investor Relations & Services (Reportings, Presentations) | Marketing | Alceda Luxembourg

Das Programm

- 12-monatiges Rotationsprogramm, beginnend im Juli 2019
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Senior Sales Managern und Investment Management Teams
- Entwicklung von technischen und kaufmännischen Vertriebskompetenzen mit Fokus auf alternative Assets
- Verfolgen Sie die generierten Leads und Opportunities mit unseren Vertriebsteams.
- Zusammenarbeit mit unseren lokalen und internationalen Vertriebs- und Business Development Experten
- Temporäre Drehungen zu unseren Standorten in Hamburg & Frankfurt/Deutschland, Amsterdam/NL, Zürich/Schweiz und Oslo/Norwegen
- Entwicklung der Fähigkeiten, des Fachwissens und des Engagements, die Sie benötigen, um die Breite und Wertschöpfungskette von Aquila Capital zu verstehen

Unser Aufgabenprofil

- Verständnis für die Funktionsweise von Sachwerten im Institutionellen Asset Management entwickeln, insbesondere im Bereich Erneuerbare Energien
- Kennenlernen, Weiterentwicklung und Umsetzung von Sales-Prozessen
- Verstehen der Bedürfnisse von Institutionellen Kunden, resultierend aus dem Entwickeln von vertieften Kenntnissen über die einzelnen institutionellen Anleger (VAG, Solvency, Stiftungen, Banken, Kirchen Family Offices...) sowie die Beachtung der juristischen und regulatorischen Vorgaben
- Begleitung der Seniors bei der Vorbereitung und Durchführung von Kundenterminen
- Erstellen von Präsentationsunterlagen
- Data Mining im Vorfeld der Akquisition
- Akquisition von Neukunden (später)
- Betreuung von Bestandskunden (später)

Das erwarten wir von Dir

- Überdurchschnittlich gut abgeschlossenes Studium der BWL, VWL, Business Administration, Finance oder Law
- Idealerweise 1 bis 3 Jahre Berufserfahrung sowie Absolventen mit praktischer Erfahrung, idealerweise im Bereich Sales, Finance background von Vorteil
- Hochmotivierte Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägter Ausrichtung auf die Kundenbedürfnisse und -erwartungen
- Internationale und interkulturelle Erfahrungen, unternehmerisches Denken
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Sozialkompetenz mit starker Teamplayermentalität
- Hervorragende Selbstmanagementfähigkeiten in Bezug auf Priorisierung, Organisation und individuelle Denkweise
- Starke Arbeitsethik sowie professionelles Auftreten
- Gute Kenntnisse der MS-Office-Produkte
- Solide Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Andere Sprachen sind von Vorteil.

Deine Perspektive

Dich erwartet eine konkrete Tätigkeit in verschiedenen Bereichen des modernen Sales Managements. Du wirst die gesamte Wertschöpfungskette eines Sales Managers kennenlernen. Dir wird zudem die Möglichkeit gegeben Dich zu fokussieren und für spätere Schwerpunkte zu orientieren. Nach erfolgreicher Beendigung des Programms ist eine unbefristete Übernahme möglich. Neben der fachlichen Ausbildung steht bei Aquila Capital auch Deine persönliche Weiterentwicklung im Fokus.

Die Stellenausschreibung spricht Dich an und du hast Lust auf dein nächstes Karrierelevel zu gehen?

Dann freuen wir uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen ausschließlich über unser Online-Tool.

Aquila Capital Management GmbH

Valentinskamp 70
20355 Hamburg

www.aquila-capital.de