



THE ALTERNATIVE INVESTMENT COMPANY

Aquila Capital entwickelt innovative Investmentlösungen für institutionelle Investoren weltweit. Seit der Gründung 2001 versteht sich die eigentümergeführte Investmentgesellschaft als Treuhänder ihrer Kunden und verfolgt einen ganzheitlichen Ansatz in der Verwaltung von maßgeschneiderten Sachwert- und Finanzmarkt-Anlagen.

Kunden der Aquila Gruppe sind maßgeblich institutionelle Investoren in Europa und Asien. Über 200 Mitarbeiter arbeiten an zehn Standorten weltweit an der Umsetzung effizienter Investmentstrategien in Fondsstrukturen und individuelle Mandate. Zur Aquila Gruppe gehören sowohl die in Deutschland von der BaFin als Service-KVG lizenzierte Aquila Capital Investmentgesellschaft mbH als auch die von der CSSF als AIFM und UCITS Management Company zugelassene Alceda Fund Management S.A.

Für unseren Hauptstandort **Hamburg** suchen wir ab sofort eine/n

Junior Manager Sales Operations (m/w/d)

Ihr Aufgabenprofil

- Unterstützung bei dem Onboarding von Investoren und Geschäftspartnern
- Unterstützung bei KYC Prüfungen
- Schnittstellenfunktion zu anderen internen Unternehmensbereichen bzw. Sales, Legal, Compliance, Produktmarketing
- Arbeit an und mit dem Vertrieb für illiquide Fondsprodukte/Investmentstrukturen
- Vertragsmanagement
- Mitwirkung bei der Erstellung von Prozessen und Optimierungsmaßnahmen
- Auswertungen von vertriebsrelevanten KPIs (Key Performance Indicator)
- Unterstützung bei der Produktsteuerung und Pflege von Stammdaten
- Unterstützung bei Projektarbeiten (Digitalisierung)
- Unterstützung bei der Einbringung und Umsetzung von regulatorischen Anforderungen im Sales Bereich

Unser Anforderungsprofil

- Bevorzugt abgeschlossene kaufmännische oder juristische Ausbildung zum Bankkaufmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau, Rechtsanwaltsfachangestellte/n oder alternativ abgeschlossenes Bachelor Studium der Betriebswirtschaftslehre (BWL), Volkswirtschaftslehre (VWL), Jura oder einer vergleichbaren Richtung
- Bestenfalls Berufserfahrung, gern in den Bereichen Finanzdienstleistungen, Vertriebsunterstützung, Operations, idealerweise in einem Investmenthaus, bei einem Asset- oder Investmentmanager, Versicherer, Bank oder Emissionshaus
- Selbstverständlicher Umgang mit MS Office, insbesondere MS Excel sowie mit einem Client Relationship Management-System (CRM) bestenfalls Kenntnisse in Salesforce
- Lösungsorientiertes Denken, Organisations-, Kommunikations- und Durchsetzungsvermögen
- Hohes Maß an Teamfähigkeit, Engagement sowie eigenständiges und strukturiertes Arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Perspektive

- Interne Weiterbildungsmöglichkeiten (z.B. Brownbag Sessions und Sprachkurse)
- Firmenevents für teamübergreifenden Austausch: Welcome Day (Early Bird), regelmäßige Afterworks, Sommer- und Weihnachtsfeiern sowie Team-Offsites
- Mitarbeitervorteile: Bezuschussung der HVV Proficard, kostenfreie Getränke und frisches Obst
- Standort im Zentrum der City in einem modernen Bürogebäude

Als zukunftsorientiertes Unternehmen kombiniert die Aquila Gruppe Fokus, Weitsicht, Ambitionen sowie unternehmerische Eigenverantwortung mit Teamgeist und ausgesprochen hoher Kollegialität. So entstehen Synergien, die gepaart mit den Talenten unserer Mitarbeiter für den langfristigen Erfolg unseres Unternehmens ausschlaggebend sind.

Wir freuen uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit über das Bewerberportal auf www.aquila-capital.com/karriere

Aquila Capital Management GmbH

Human Resources
Valentinskamp 70
20355 Hamburg