

THE ALTERNATIVE INVESTMENT COMPANY

Aquila Capital entwickelt alternative Investmentlösungen für institutionelle Investoren weltweit. Seit der Gründung 2001 versteht sich die eigentümergeführte Gesellschaft als Treuhänder ihrer Kunden und verfolgt einen ganzheitlichen Ansatz in der Verwaltung von maßgeschneiderten Sachwert- und Finanzmarkt-Anlagen.

Kunden der Aquila Gruppe sind maßgeblich institutionelle Investoren in Europa und Asien. Über 200 Mitarbeiter arbeiten

an zehn Standorten weltweit an der Umsetzung effizienter Investmentstrategien in Fondsstrukturen und individuelle Mandate. Zur Aquila Gruppe gehören sowohl die in Deutschland von der BaFin als Kapitalverwaltungsgesellschaft lizenzierte Aquila Capital Investmentgesellschaft mbH als auch die in Luxemburg von der CSSF als AIFM und UCITS Management Company zugelassene Alceda Fund Management S.A.

Um unsere Geschäftsstrategie konsequent weiter umzusetzen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Standort in **Hamburg** einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst /Sales Operations (m/w)

Ihr Aufgabenprofil

- Onboarding von Investoren und Geschäftspartnern
- KYC Prüfungen
- Schnittstellenfunktion zu anderen internen Unternehmensbereichen bzw. Sales, Legal, Compliance, Produktmarketing
- Arbeit an und mit dem Vertrieb für illiquide Fondsprodukte/Investmentstrukturen
- Vertragsmanagement
- Mitwirkung bei der Erstellung von Prozessen und Optimierungsmaßnahmen
- Auswertungen von vertriebsrelevanten KPIs (Key Performance Indicator)
- Beschwerdemanagement
- Fondsdatenpflege auf der Webseite
- Unterstützung bei der Produktsteuerung und Pflege von Stammdaten
- Unterstützung bei Projektarbeiten
- Unterstützung bei der Einbringung und Umsetzung von regulatorischen Anforderungen im Salesbereich

Unser Anforderungsprofil

- Bevorzugt abgeschlossene kaufmännische oder juristische Ausbildung zum Bankkaufmann/-frau, Versicherungskaufmann/-frau, Rechtsanwaltsfachangestellte/n oder alternativ abgeschlossenes Bachelor-Studium der BWL, VWL, Jura oder einer vergleichbaren Richtung
- Fundierte Berufserfahrung, gern in den Bereichen Finanzdienstleistungen, Vertriebsunterstützung, Operations, idealerweise in einem Investmenthaus, bei einem Asset- oder Investmentmanager, Versicherer, Bank oder Emissionshaus
- Selbstverständlicher Umgang mit MS Office, insbesondere MS Excel sowie mit einem Client Relationship Management-System (CRM) bestenfalls Kenntnisse in Salesforce
- Lösungsorientiertes Denken, Organisations-, Kommunikations- und Durchsetzungsvermögen
- Hohes Maß an Teamfähigkeit, Engagement sowie eigenständiges und strukturiertes Arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Perspektive

Als zukunftsorientiertes Unternehmen kombiniert die Aquila Gruppe Fokus, Weitsicht, Ambitionen sowie unternehmerische Eigenverantwortung mit Teamgeist und ausgesprochen hoher Kollegialität. So entstehen Synergien, die gepaart mit den Talenten unserer Mitarbeiter für den langfristigen Erfolg unseres Unternehmens ausschlaggebend sind.

Die Stellenausschreibung spricht Sie an und Sie verfügen über die gesuchten Qualifikationen?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit. Nutzen Sie dafür bitte unser [Bewerbungsformular](#).

Aquila Capital Management GmbH

Human Resources

Valentinskamp 70

20355 Hamburg

<http://www.aquila-capital.de>